



PUBLICACIONES NACIONALES TÉCNICAS Y EXTRANJERAS, S.A.
puntex@puntex.es www.puntex.es

Oficina Central:
Padilla, 323 - Tel. 934 462 820
Fax 934 462 064
08025 Barcelona

Delegación:
López de Hoyos, 168, 1º D, ext.
Tel. 915 103 460
Fax 915 102 255 - 28002 Madrid

3 - 2008

Presidente
Ramón Martín
rmartinm@puntex.es

Directora General
Yolanda Martín
ymartin@puntex.es

Adjunto a Dirección
Andrés Petchamé
apetchame@puntex.es

Marketing y Ventas
Elisabeth Martín
emartin@puntex.es

Producción y Tecnología
Alberto Martín
amartin@puntex.es

Económico Financiero
Ángela Pallarès
apallares@puntex.es

Director de la Publicación
Alberto Martín
amartin@puntex.es

Redacción
Susana López
slopez@puntex.es

Publicidad
Javier Baronet
jbaronet@puntex.es

Diseño y Maquetación
Gustavo Palop
gpalop@puntex.es

Coordinación
Montserrat Terrado
mterrado@puntex.es

Impreso en: EPS
Depósito legal: B-12.869 - 1981
ISSN: 0212 - 1913



Cualquier forma de reproducción, distribución, comunicación pública o transformación de esta obra sólo puede ser realizada con la autorización de sus titulares, salvo excepción prevista por la ley. Diríjase a CEDRO (Centro Español de Derechos Reprográficos, www.cedro.org) si necesita fotocopiar o escanear algún fragmento de esta obra.

IMPRESINDIBLE: VISITA ANUAL AL DENTISTA

Al igual que con otras partes del cuerpo, a los dientes no les hacemos demasiado caso hasta que nos hacen falta, o nos duelen o molestan o cualquier otra circunstancia que nos obligue a acordarnos de ellos. Los especialistas no se cansan en recomendar la necesidad de realizar, como mínimo, una visita, una vez al año a nuestro dentista. Lamentablemente, la mayoría no hacemos caso de las recomendaciones y sólo acudimos al especialista en casos extremos y/o de necesidad.

Es cierto que, aunque los profesionales de esta especialidad se esfuerzan por ofrecer de forma clara y transparente datos económicos de su actividad en los que ponen de manifiesto que el precio que cobran por sus servicios no es elevado, para los ciudadanos mileuristas, el hecho de tener que ir al dentista significa un "bocado" a nuestra cuenta corriente.

Probablemente si hicieramos caso de las recomendaciones, el "bocado" no sería de igual tamaño. Cuando acudimos al dentista la situación de nuestra dentadura, en la mayoría de los casos, es lamentable y por tanto los tratamientos a realizar laboriosos, complejos y difíciles. Esto en el mejor de los casos. En otros, el diagnóstico precoz de la patología hubiera evitado males mayores, pero claro, no fuimos al dentista.

El diagnóstico precoz, la prevención, la visita al odontólogo, la correcta higiene bucodental, así como congresos, cursos, ferias del sector, etc., son algunos de los temas que se tratan en este número de Puntex Dental en el que, además, se incluye una entrevista con la Presidenta de la Associació d'Higienistes i Auxiliars Dentals de Catalunya (AHIADDEC), que tiene asociados a casi 800 profesionales, en la que nos hace una amplia exposición de la función de esta Asociación, que entre otras muchas actividades, intenta potenciar la formación continuada entre las personas asociadas, también ofrece una atención personalizada a sus miembros durante nueve horas diarias. Con esta Asociación los higienistas dentales y auxiliares saben que existe una entidad en Catalunya que defiende sus intereses profesionales y que la AHIADDEC es el punto de referencia para todos ellos.

Esta Asociación también participará activamente en la próxima edición del Forum Dental del Mediterráneo que se celebrará en Barcelona el próximo mes de enero de 2009.

En este número de Puntex Dental también podrán encontrar las últimas novedades del sector en la que de forma cada vez más fehaciente nos damos cuenta de que la Odontología es un sector en continua evolución y que las nuevas tecnologías avanzan de manera espectacular, gracias que duda cabe, a la demanda creciente de los clientes que día a día reclaman nuevos servicios a nuestros profesionales para una mejor salud dental.

Desde aquí queremos ser referencia obligada para que las empresas puedan mostrar a sus clientes todos los productos que les serán necesarios.

Novedades

Innovación a su servicio

prozone

entran

pyon 2

PROZONE
Generador de Ozono, desinfección en los tratamientos dentales

Rapidez, no requiere tiempo de actuación. Eficacia, reduce el riesgo de infección. Seguridad, dosificación preajustada en la unidad. Sencillez, manejable y de cómoda aplicación.

ENTRAN
Pieza de mano sin cables para la preparación del canal radicular

Auto Reverse y Auto Forward. Rápida sustitución de la lima. Contra-ángulo ergonómico EB-16. Pieza de mano de accionamiento manejable EB-3 H. Estación de carga, batería de litio recargable.

PYON 2
Piezo Scaler con luz LED

Ligero y ergonómico con iluminación por LED de 5 diodos. Amplio surtido de puntas. Para tratamientos de periodoncia, endodoncia y caries. Control de seguridad. Esterilizable.

Luz LED
sólo en W&H

Y siga disfrutando de nuestro instrumental con la exclusiva Luz LED de W&H y del exitoso motor de implantología Implantmed

W&H
46017 Valencia t +34 96 353 20 20
e oficinas.es@wh.com wh.com

Servicio Técnico Oficial
46017 Valencia t +34 96 353 25 78
e servicio.es@wh.com wh.com

LA UNIDAD PRIMUS 1058 SORPRENDE CON SU VERSATILIDAD INDIVIDUAL Y NUEVOS DISEÑOS

Desde el pasado mes de mayo, el sillón odontológico Primus 1058 ofrece cinco nuevos diseños. Las Design Edition Plata, Púrpura, Naranja, Verde o Azul proporcionan nueva luz a las consultas. Con los diferentes colores y diseños el ambiente puede parecer más relajante, fresco o estimulante generando nuevas sensaciones y proporcionando con ello un entorno más placido.

Para ello, las piezas lacadas del cuerpo del equipo y de la parte del paciente, así como la superficie del elemento del odontólogo se diseñan individualmente y muy especialmente con los nuevos motivos de colores. De este modo, el Primus 1058 se convierte también visualmente en un punto central importante para el profesional y el paciente.

La unidad de tratamiento Kavo Primus 1058 se caracteriza por la alta rentabilidad de la consulta, el confort de tratamiento y las mejores condiciones higiénicas.

La enorme flexibilidad gracias a las seis variantes del equipo diferentes con opción para persona diestra/zurda ha conseguido que más de 20.000 profesionales estén satisfechos; también tiene en cuenta, la individualidad del tratamiento y el espacio disponible.

Todas las variantes disponibles se presentan, opcionalmente, con la silla de paciente estándar o la COMPACchair, una variante de silla con reposapiés acodado, asiento plano y el respaldo en ángulo de 80°. Un acolchado blando opcional para la silla estándar ofrece un confort adicional para los pacientes. Gracias al asiento moldeado ergonómicamente y al acolchado del respaldo con soporte para lordosis integrado, todos los pacientes se sentirán en él cómodamente, cualquiera que sea su estructura y podrán relajarse completamente durante el tratamiento.

Las completas funciones higiénicas KaVo, como la función Hydroclean o la desgerminación continua e intensiva garantizan la conservación del valor, una larga duración, la seguridad funcional y la protección del equipo Primus 1058.

KaVo Dental, S.L.

Joaquín M. López, 41 dpdo.
28015 MADRID
Tel.: 915 502 004 - Fax: 915 499 490



KaVo. Dental Excellence.

ACUERDO GC EUROPE Y DENTALOGOS

El pasado mes de marzo GC Europe y el Laboratorio Dentalog, dirigido por D. Salvatore Fiorillo, firmaron un acuerdo de colaboración anual mediante el cual dicho laboratorio dará soporte técnico a GC en España para todos aquellos aspectos relacionados con su cerámica Initial.

Mediante este acuerdo, el Sr. Fiorillo solucionará cualquier duda técnica que a los clientes de Initial se les pueda presentar ya que ha sido debidamente instruido en el centro de formación que la empresa tiene en su central en Lovaina.

Dentro de este acuerdo también se desarrollarán cursos de formación, se impartirán charlas y seminarios y demostraciones a grupos en el caso que sea requerido.

De esta forma GC amplía su soporte técnico a todos aquellos usuarios de la cerámica Initial que puedan tener alguna duda o consulta sobre el uso del producto.

En los próximos meses GC firmará nuevos acuerdos con otros laboratorios en distintas zonas de la geografía española para tener cobertura técnica a nivel nacional.

Como consecuencia de estos acuerdos de colaboración aquellos usuarios de Initial de GC en cualquiera de sus cerámicas (metal, zirconio, alumina, baja fusión, inyectada, o titanio) podrán confiar en el soporte técnico de profesionales de reconocido prestigio y amplia experiencia.

GC Europe Ibérica

Playa de las Américas, 2, 1º, of. 4
Edificio Codesa 2
28230 Las Rozas (Madrid)
Tel.: 916 364 340
info@spain.gceurope.com



la fusión perfecta

MG INHEX

Superficie tratada en la zona coronal	EVOLUCIÓN de la ciencia
Conexión interna	SENCILLEZ de las rehabilitaciones
Platform Switching (Cambio de Plataforma)	RESPECTO de los principios biológicos
Hombro de 45 grados	ESTÉTICA de los tejidos blandos
Resistencia a cargas	SOLIDEZ de los materiales
Micro-roscas	SEGURIDAD de la respuesta biomecánica
Superficie RBM	PREDICTIBILIDAD de la osteointegración
Forma anatómica	ESTABILIDAD de la implantación
Carga Inmediata	FIABILIDAD de los tratamientos

> Pregunte por nuestras nuevas ofertas de lanzamiento

CE 0120

MOZGRAU

San Felipe Neri, 2 - 47002 Valladolid - Spain | customer serv. Spain: 902 423 523 - Intl. call +34 983 211 312 | info@mozo-grau.com - www.mozo-grau.com

TALLADIUM ESPAÑA AMPLIA SU GAMA DE COMPATIBILIDADES EN PILARES MECANIZADOS CON TILITE

Talladium España continúa revolucionando el sector dental con la presentación de nuevas soluciones para implantología y nuevas compatibilidades en pilares mecanizados en Tilite y pilares dinámicos que facilitan la labor protésica y mejoran los resultados.

Actualmente se ofrecen soluciones mecanizadas en Tilite compatibles con: Branemark System, Multi-Unit, Replace, Standar, Klockner: NK2/SK2 y Essential Cone, Eckermann: All-spiral y Duplo, Straumann, Syn-octa, Biomet-3i: Osseotite y Certain, Bti: conexión externa y conexión interna y Screw-vent de Zimmer.

Talladium España facilita eficacia, precisión versatilidad y movilidad, factores claves para obtener mejores resultados con la máxima garantía y en el menor tiempo posible.



HENRY SCHEIN PATROCINÓ LAS VII JORNADAS DE ORTODONCIA MISSISSIPPI

Henry Schein, uno de los líderes del sector dental a nivel mundial, patrocinó las Jornadas de Ortodoncia Mississippi, que se celebraron en Salamanca el pasado mes de mayo.

Las conferencias, dirigidas a profesionales y alumnos, englobaban de una forma multidisciplinaria diversos aspectos de la ortodoncia y fueron impartidas por los principales líderes del sector y especialistas en ortodoncia dedicados desde hace mucho tiempo al estudio y desarrollo de nuevas técnicas en esta materia.

Este evento científico contó con la colaboración de instituciones como la Universidad de Salamanca y el Colegio Oficial de Dentistas de Salamanca.

También se incluyeron cursos de formación e información por parte de fabricantes líderes del sector como Heraeus. Por parte de Henry Schein se presentó el software de Gestión de Clínicas Natura, con el fin de mejorar el servicio y la gestión del paciente para los futuros odontólogos.

Henry Schein está trabajando en un programa de Universidades, para dar a conocer entre los alumnos y profesores, los diferentes tipos de productos, marcas y calidades en el sector para que la tengan como referencia cuando entren en el entorno profesional, así como mejorar la rentabilidad de las clínicas.

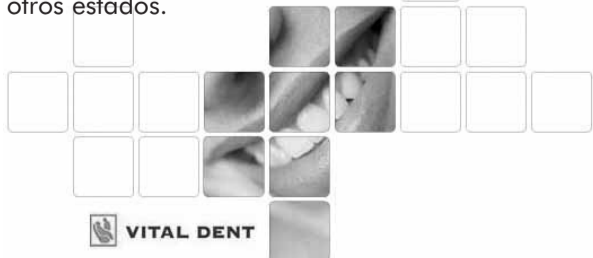


CLÍNICAS VITAL DENT COMPRA EL 20% DE SU RED DE CLÍNICAS

Clínicas Vital Dent tiene previsto comprar a lo largo de este año 2008 el 20% de su red corporativa de clínicas en los países donde está presente, formada por más de 430 centros. Con esta operación la compañía quiere reforzar su modelo de negocio, que hasta el momento se basaba en la franquicia y que ahora quiere potenciar mediante clínicas corporativas. El objetivo estratégico de Vital Dent es disponer de una red fuerte de clínicas propias para continuar creciendo en calidad y servicios y tener un mayor contacto con el paciente.

Esta inversión permitirá a la compañía analizar las mejores prácticas, aplicar nuevas herramientas de gestión y nuevos avances tecnológicos en las clínicas corporativas para exportarlas, posteriormente, a las clínicas franquiciadas. En paralelo supondrá también una renegociación con los proveedores para mejorar los precios de compra, ofrecer mayor flexibilidad y precios más competitivos.

Este nuevo planteamiento estratégico será diferente en cada uno de los países donde opera la compañía. Mientras que en España se consolidará la expansión del negocio al alcanzar las 425 clínicas, en Italia se potenciará el crecimiento de la cadena, donde se espera llegar a las 40 clínicas a finales de 2008, siendo diez de ellas corporativas. En Estados Unidos, el nuevo plan estratégico consistirá en desarrollar el negocio con clínicas propias en Nueva York y Florida para luego expandir el negocio a otros estados.



3M HA ADQUIRIDO LA EMPRESA IMTEC, DE IMPLANTES DENTALES Y SISTEMAS DE TOMOGRAFÍA DIGITAL EN 3D

3M ha firmado el acuerdo definitivo para la adquisición de la empresa Imtec, fabricante de implantes dentales y sistemas de tomografía digital en 3D, situada en Ardmore, Oklahoma (EE.UU.).

Esta adquisición proporciona a 3M nuevas soluciones en dos de los segmentos con mayor crecimiento en el sector dental combinando soluciones en odontología digital y experiencia y dando como resultado una restauración totalmente digital con más opciones, incluyendo los implantes Imtec, las coronas y los puentes 3M Espa Lava y todo el flujo de nuevas soluciones 3M Espe en odontología digital.

Imtec es conocida por sus miniimplantes dentales, los cuales son de pequeño diámetro, unitarios y no requieren cirugía invasiva por lo que el traumatismo óseo es mínimo y, por lo tanto, los rechazos son prácticamente inexistentes. Los miniimplantes dentales se usan principalmente para la fijación de la dentadura, pero también son apropiados para los anclajes de ortodoncia.

3M, es uno de los mayores proveedores de la industria dental, fabrica y comercializa una amplia gama de productos y servicios usados por los profesionales de la odontología en todo el mundo para mejorar la salud bucal de los pacientes. Estos productos han sido creados para satisfacer las necesidades de restauración directa, coronas y puentes, ortodoncia, prevención, control de la infección y odontología cosmética. Las soluciones que actualmente ofrece 3M Espe en odontología incluye el sistema Lava de coronas y puentes, un innovador sistema de diseño y fresado que se ha convertido en referencia de calidad entre los dentistas y laboratorios dentales.

Por su parte, Imtec está enfocada en las aplicaciones dentales y el desarrollo de las nuevas tecnologías para simplificar el trabajo del odontólogo.

Imtec ha revolucionado el mercado de los implantes con la introducción de la línea MDI y se ha convertido en el líder mundial de los implantes de pequeño diámetro.

El sistema Imtec Ilima es el líder en tomografía digital en 3D para odontología y medicina. Con esta tecnología y las aplicaciones totalmente novedosas de Imtec, los clientes pueden acceder a la innovadora radiología en tres dimensiones sin salir de su propia oficina. Imtec también produce una amplia variedad de sistemas de escáner y software siendo su equipo de ingeniería internacionalmente reconocido.

NUEVO PROGRAMA DE ANCLAJES RHEIN REVERSE - 3

Ordenta inicia en el mes de septiembre la comercialización del nuevo programa de Rhein Reverse y Barra

Reverse es un anclaje universal para implantes sobre dentaduras, que sustituye la bola del implante por la hembra y el macho intercambiable, va en la raíz y el macho en la sobredentadura.

Reverse anclaje para sobre dentaduras sobre raíces, igual que el de implantes, la hembra va en la raíz y el macho en la sobredentadura.

Barra calcinable de conexiones para interlock, la barra se puede ir contando de acuerdo con las necesidades protésicas.



ZIMMER DENTAL ORGANIZA EL CURSO DE PRÓTESIS SOBRE IMPLANTES EN SEVILLA



Después de la gran acogida del curso de Prótesis sobre Implantes en las ediciones realizadas durante el 2007 en diferentes ciudades de España, Zimmer Dental conjuntamente con el excelentísimo doctor Guillermo J. Pradíes, Vicedecano de Clínicas Odontológicas (UCM), se ha decidido a dar un paso más y hacer una mejora cualitativa al curso ampliándolo a dos fines de semana en lugar de uno como venía siendo habitual.

Zimmer Dental Ibérica organiza este curso modular de dos fines de semana en la ciudad de Sevilla, en las instalaciones del Colegio de Odontólogos de la zona, durante los próximos días 19 y 20 de septiembre y los días 3 y 4 de octubre de 2008.

En este curso, se hará una introducción a los sistemas de implantes Zimmer Dental desde una doble vertiente.

Un programa teórico donde se hará un recorrido desde la planificación en el desdentado total y parcial, tratamiento removible y tratamiento fijo del desdentado total, toma de decisiones en implanto-prótesis, complicaciones y fracasos en implantología prótesis provisional inmediata, etcétera.

Por otro lado, un extenso programa práctico posibilitará desde la realización de localizadores radiológicos, planificación protésica mediante el uso de exploraciones radiológicas, verificación de ajustes pasivos e estructuras y barras, confección de modelos maestros con encía blanda, etcétera

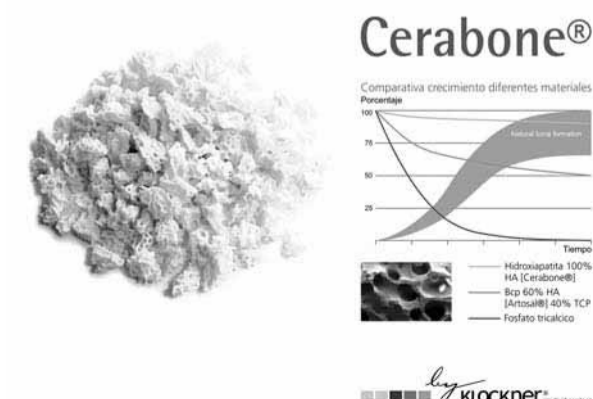
Zimmer Dental
Tel.: 938 460 543
Tel. Móvil: 677 480 332
educacion.continuada@zimmerdental.es
www.zimmerdental.com

CERABONE®: EL NUEVO MATERIAL DE REGENERACIÓN ÓSEA EN EXCLUSIVA DE KLOCKNER®

Desde el pasado mes de febrero, Klockner® ha incorporado a su oferta de productos, Cerabone® como material de elección en procedimientos regenerativos para la mejora tanto funcional como estética.

Cerabone® se emplea como material sustitutivo de hueso en procedimientos de aumento óseo mediante técnicas de regeneración ósea guiada (ROG) previas a la colocación de implantes dentales.

Cerabone® permite disfrutar de un hueso nuevo regenerado con las mismas características de elasticidad, robustez, consistencia y estabilidad que las presentes en hueso nativo. Cerabone® supone un aumento en la seguridad y mejora en la predicibilidad de los resultados clínicos en los tratamientos implantológicos a corto y largo plazo.



CURSO TEÓRICO-PRÁCTICO DE COLOCACIÓN DE IMPLANTES EN EL CAIRO


Clínica Ruber, Copel Dental Academy y M.I.S. Ibérica colaboran en el curso teórico-práctico sobre colocación de implantes que se realizará en el mes de octubre en El Cairo (Egipto). Esta formación está dirigida a odontólogos y estomatólogos que quieran iniciarse en la cirugía implantológica.

Entre los docentes se encuentran los doctores Antonio F. Copel García, director del posgrado en Implantología Oral Ruber Juan Bravo, y Hussein El Charkawy, profesor de la Universidad de El Cairo.

Mis Ibérica, S.L.

Tel. Móvil: 647 88 32 23
Tel.: 93 253 08 87

Curso Teórico - Práctico de Colocación de Implantes El Cairo - Egipto



Miércoles 08 de Octubre
Viaje a El Cairo

Jueves 09 de Octubre
9:00-10:00h Teoría: Paso a paso en la colocación de un implante.
Tarde libre: visita turística

10:00-14:00h Realización de 2 ó 3 cirugías en conjunto por los participantes y supervisadas por el profesorado del curso.

Viernes 10 de Octubre
9:00-10:00h Repaso de las cirugías del día anterior
10:00-14:00h realización de 2 ó 3 cirugías en conjunto por los participantes y supervisadas por el profesorado del curso.
Tarde libre: visita turística

Sábado 11 de Octubre
9:00-10:00h Repaso de las cirugías del día anterior
10:00-14:00h realización de 2 ó 3 cirugías en conjunto por los participantes y supervisadas por el profesorado del curso.
Tarde libre: visita turística

Sábado 11 de Octubre, noche regreso a Madrid, llegando a Madrid el domingo día 12 por la mañana.

Precio
Curso: 1.850 €
Viaje: 800 € aproximadamente

Docentes
Dr. Antonio F. Copel García
Dr. Hussein El Charkawy

Lugar de celebración
Dental Implant Center Cairo

Información e Inscripciones
Fabiola Mejía 647 88 32 23
fabiola@misiberica.com

Ruber CLÍNICA RUBER **CoppelDental** Centro Dental Ferrnandez Coppel **MIS** IBERICA

PROCLINIC ELEGIDA LA SEGUNDA EMPRESA ESPAÑOLA EN SU GRUPO, POR TAMAÑO

El pasado mes de mayo el Instituto Great Place to Work otorgó los premios a las 50 mejores empresas para trabajar en España.

Según la lista publicada, Proclínic se sitúa como la mejor empresa en el sector de la distribución, así como en el apartado de salud, siendo la segunda mejor empresa española para trabajar en su grupo según el número de empleados. Proclínic es la única empresa del sector dental que aparece en la lista.

Proclínic tiene una decidida apuesta por el crecimiento y la innovación y hace del buen clima laboral uno de sus objetivos prioritarios y una de sus estrategias para alcanzar su posición de liderazgo en el sector dental.

El 97% de los empleados de Proclínic, considera que la empresa proporciona los recursos y equipos para hacer bien el trabajo, el 91% considera que los superiores saben llevar el negocio de una forma competente y que es un lugar físicamente seguro para trabajar, y el 92% creen que son tratados de una forma justa independientemente de su edad/raza/sexo u orientación sexual. El 89% creen que los superiores llevan el negocio honesta y éticamente. Por otro lado, el 93% de los colaboradores declara que cuando ven lo que se logra se sienten orgullosos/as.

Para Salvador Torres, director de RRHH de Proclínic, la clave del éxito es haber creído realmente en que los colaboradores son el activo más importante de la compañía y el haber puesto de manifiesto que son un valor en sí mismo, aportando por su desarrollo, de lo que da cuenta las más de 50 horas/empleo anuales dedicadas a la formación.

El Instituto Great Place to Work® ha confeccionado la lista de los 50 Best WorkPlaces en España: las mejores empresas para trabajar según sus empleados, tras realizar un exhaustivo proceso en el que ha analizado, evaluado y certificado a un buen número de empresas españolas, (que suman más de 220.000 empleados) teniendo en cuenta las respuestas de más de 100.650 personas procedentes de compañías de todos los sectores. Los resultados se miden en base a cinco características básicas que debe tener un Best WorkPlace: credibilidad, respeto, trato justo, orgullo y camaradería. En consecuencia, el resultado es fruto de la opinión de los colaboradores de cada una de las empresas analizadas.

El caso de Proclínic, además, tiene otras características a destacar: pertenece al grupo de empresas españolas presentes en la Lista de 2008 (todavía un grupo minoritario con 18 de las 50 empresas), y es la primera vez en las historia de la lista en España que aparece una empresa radicada en L'Hospitalet de Llobregat (Barcelona).



NUEVA PAGINA WEB ORDENTA WWW.ORDENTA.ES

Ordenta presenta su nueva página web, en la que todo el sector dental podrá ver y analizar su extenso programa de fabricación de aparatología para laboratorio, así como, su línea de productos de consumo Orpal.

Como gran novedad su Equipo dental Apolo300, en nuestra página podrán analizar con detalle sus extraordinarias ventajas técnicas.

En esta página, también podrán consultar nuestras ofertas tanto de clínica como de laboratorio.



D. Dental Plus S.L.

Juan de Garay, 48-50
Tels. 93 351 90 00 - Fax 93 351 71 91
08027 BARCELONA
E-mail: dentalplus@dentalplus.es www.dentalplus.es

Aparatología, equipos y mobiliario dental



APARATOLOGÍA, EQUIPOS Y MOBILIARIO DENTAL

LISTERINE® TOTAL CARE, PRESENTADO EN LA XLII REUNIÓN DE LA SEPA

Listerine® Total Care fue presentado por Johnson & Hohnson durante la XLII Reunión de la Sociedad Española de Periodoncia y Osteointegración (SEPA), celebrado en Bilbao el pasado mes de mayo. Así, J&J dio a conocer su nuevo producto, que tiene por principal objetivo mejorar la higiene bucal a través de sus efectos antiplaca, antigingivitis, encías sanas, anticaries, antisarro y aliento fresco. De esta manera, con un solo producto, que presenta un agradable sabor a menta, el consumidor consigue mayores beneficios en el cuidado de sus dientes y encías.

A la eficacia de Listerine® y sus aceites esenciales (eucalipto, timol, salicilato de metilo y mentol), se añade un agente anticaries, flúor y un agente antisarro, cloruro de cinc, que fortalece los dientes frente a la caries y reduce la formación de sarro. Este producto se convierte así en el Listerine® más completo y avanzado.

La recomendación es enjuagarse con 20 mL de Listerine® Total Care dos veces al día durante 30 segundos, sin olvidar la acción cuatro pasos para una boca sana: cepillado, hilo dental, colutorio y visitar al dentista una vez al año como mínimo.

En el transcurso de la reunión de la SEPA, Listerine®, en representación de J&J, organizó otro acto, una cena cocktail en el Palacio San Joserén. La asistencia a este evento, amenizado por la banda de jazz y en el que se desarrollaron distintas actividades como juegos de magia, superó la cifra de 150 profesionales. Entre ellos, cabe destacar la presencia de distintos cargos de la SEPA además de profesores y alumnos de master de las facultades de odontología de más relevancia.



GRUPO FADENTE INSTALA OTRA UNIDAD MÁS DE PLANMECA PROMAX 3D AHORA EN EXTREMADURA

El pasado mes de mayo, los técnicos especialistas en radiología e ingeniería informática del Grupo Fadente, instalaron la primera unidad radiológica dental Planmeca Promax 3D en Badajoz en la Clínica Dr. Maestre, siendo pionera en la utilización de un solo aparato para diagnósticos digitales 2D y 3D en su comunidad.

De este modo, la nueva clínica cuenta con las últimas tecnologías, pues además del Planmeca Promax 3D, ya ha incorporado la tecnología láser así como otros avances tecnológicos.

Planmeca Promax 3D aporta ventajas tanto al profesional en cuanto a la alta capacidad de diagnóstico, como al paciente, al no tener que desplazarse fuera de la clínica a otros centros especializados como hasta ahora se venía haciendo.

Planmeca Promax 3D es el único aparato de Rayos X con todas las modalidades de diagnóstico por imagen, 2D (panorámicas, telerradiografía, cortes...) y 3D, en base a radiación pulsada (short x-ray pulse) en lugar de la radiación continua, lo que implica una baja dosis de radiación para el paciente, comparado con otros aparatos existentes a la par que la obtención de imágenes muy precisas.

Además, su versatilidad le permite compartir la información obtenida con los programas de planificación de implantes líderes del mercado, como el Simplant y otros.

Grupo Fadente
www.grupofadente.es

DECÁLOGO PARA LA PREVENCIÓN DE CARIES

1. Higiene diaria. Lo principal para evitar la aparición de caries es mantener una buena higiene dental. Para ello es fundamental cepillarse los dientes y la lengua después de cada comida y completar la limpieza con hilo dental.
2. Cepillado correcto y completo. Es recomendable que el cepillo sea de cerda flexible y se adapte a la edad y al tamaño de la boca, así como es necesario reemplazarlos cada tres meses para que sea eficaz. Completa la higiene dental con flúor ya que incrementa la resistencia a los ácidos.
3. Chicles sin azúcar tras la comida. Si no puedes lavarte los dientes después de cada comida o tras picotear, una buena opción es masticar chicles sin azúcar, ya que favorecen la producción de saliva que ayuda a eliminar los hidratos de carbono de la boca y protege de los ácidos formados en la placa.
4. Reduce los dulces y chicles con azúcar. El azúcar refinado aporta hidratos de carbono que fomenta la creación de ácidos en la placa bacteriana que dañan el esmalte produciendo las caries. Actualmente hay dulces con xylitol, un edulcorante que sustituye el azúcar que estimula la formación de saliva y detiene el proceso de formación de caries al evitar que las bacterias se adhieren al diente.
5. Dieta saludable. Mantén una dieta equilibrada, consumiendo los cinco grupos básicos de alimentos: lácteos, cereales, carne, pescado, frutas y cereales, para tener las vitaminas, fósforo y calcio necesario para tener unos dientes sanos.
6. Consume agua. La sequedad bucal es muy común entre los adultos, con una reducción de la salivación. Para evitarlo, es recomendable beber abundante agua durante todo el día para ayudar a que los dientes estén libres del exceso de bacterias.
7. Revisión periódica. La prevención es el primer paso para mantener la boca sana y libre de caries. Se recomienda acudir cada seis meses al odontólogo para someterse a una revisión bucodental y así realizar limpiezas, evaluar el estado de posibles caries y tratarlas.
8. Evita el alcohol y el tabaco. Los azúcares de las bebidas con alcohol, así como el tabaco, potencian la acumulación de placa bacteriana y la aparición de caries. Además, el consumo de tabaco disminuye el flujo salival, contribuye a la aparición de manchas en el esmalte e incluso se incrementa el riesgo de formación de caries radiculares y gingivitis.
9. Sellado de muelas. La caries suele localizarse en los premolares y molares, piezas con pequeños surcos donde es muy fácil que se acumule placa dental. Para disminuir su exposición a los ácidos, se puede recurrir al sellado de estas zonas, a través de la aplicación de una delgada película de resina acrílica sobre la superficie del diente.
10. Apinamiento dentario. La mala colocación de las piezas dentales dificulta la limpieza bucal y favorece la acumulación de placa bacteriana. Este problema puede corregirse con tratamientos de ortodoncia.

MINI EQUIPO SILENCIOSO. PORTÁTIL.



Compresor silencioso

Depósito de agua

1 jeringa 3/1 y dos terminales Borden para instrumentos.

Pedal regulador de potencia.



C/. Segovia, 31 • 28005 MADRID
Tel. 91 366 90 02 • Fax 91 366 81 20
www.sm2000.info den@sm2000.info

SE PRESENTA EL PRIMER LIBRO BLANCO DE LA IMPLANTOLOGÍA DENTAL EN ESPAÑA

La Sociedad Española de Implantología (SEI) presentó el Libro Blanco de la Implantología Española en el que se recogen los resultados de la encuesta realizada entre un elevado número de profesionales implantólogos.

Este manual quiere dar a conocer aspectos importantes de la situación actual de la implantología. Se trata de una reflexión sobre la situación actual de la disciplina, sus retos y su evolución prevista. Asimismo se persigue que este documento sirva de consulta para muchos dentistas y futuros odontólogos que deseen especializarse.

La implantología es una disciplina sanitaria que tiene sus riesgos y dificultades y que precisa de gran especialización. En este libro blanco se ponen de manifiesto ciertos interrogantes como son: ¿cómo es la formación que están recibiendo los expertos?, ¿qué porcentaje de pacientes conoce bien los beneficios y posibles riesgos antes de ponerse un implante? ¿dónde se informan los pacientes? ¿cuáles son los principales motivos por los que los pacientes no se ponen implantes? ¿cuáles son las funciones principales de un implantólogo? ¿qué porcentaje medio de fracasos hay en la actualidad?

Asimismo otras de las conclusiones que se extraen de este libro son que el 51% de los dentistas encuestados por la SEI opina que debe definirse la figura y las funciones del implantólogo, que sólo el 50% de los posibles pacientes de implantes conoce bien sus beneficios y posibles riesgos, que la reposición de dientes perdidos mediante implantes es la alternativa más biológica y que el principal motivo por el que los pacientes no se ponen implantes es el económico.

Según el estudio llevado a cabo por la SEI en el último trimestre del año 2007 entre 248 profesionales, la implantología dental es una terapia muy satisfactoria para los profesionales que la practican y para el 98% de los pacientes.

El canal de información más utilizado antes de acudir a la colocación de un implante lo constituyen familiares y amigos.

Llama la atención que el coste del tratamiento implantológico es el factor más importante para que un paciente renuncie a ponerse un implante, en contra de ello, el riesgo físico es la variable que menos se tiene en cuenta.

El 26% de los encuestados cita el tabaquismo como una de las principales causas de fracaso de los implantes. Según el libro blanco de la implantología dental en España, uno de cada cuatro expertos consultados reconoce que, según su experiencia, el porcentaje medio de fracasos en implantología está alrededor del 10%.

Asimismo, en cuanto a la formación en pregrado, más del 90% de los profesionales consultados opina que la formación recibida sobre implantología en los programas de pregrado de la Universidad española es de nivel regular o malo. En contra de esta afirmación el 51,5% de los dentistas opina que la calidad de la enseñanza de implantología en posgrado es buena o excelente.

En el portal <http://implantopedia.org> de acceso libre y gratuito está colgado el informe del estudio. Esta web permitirá a los expertos intercambiar opiniones sobre los artículos colgados por sus colegas implantólogos que siempre permanecerán actualizados y contarán con la supervisión de una comisión científica. Se trata de un foro colaborativo que ofrece información rigurosa y objetiva al margen de los contenidos ofertados en exclusiva por las casas comerciales que hoy lideran la formación en implantología.

ONDA: ACUERDO CON TOOLSGROUP PARA OPTIMIZAR EL SERVICIO AL CLIENTE

ToolsGroup acaba de anunciar que ha firmado un acuerdo de colaboración con el Consorcio Onda para proporcionarle el software de planificación avanzada y de optimización DPM-Service Optimizer 99+.

No cesan las inversiones estratégicas que el Consorcio Onda, entre los principales grupos italianos de distribución de productos dentales, está llevando a cabo en este último período para proporcionar un nivel de servicio cada vez mejor a sus clientes. Tras haber inaugurado la nueva y modernísima sede de San Damiano, donde se han realizado notables inversiones tecnológicas para la construcción y automatización del centro de distribución nacional y para la informatización de la red de distribución, con la selección de ToolsGroup, el Consorcio Onda confirma su propia estrategia de excelencia logística.

Onda es el acrónimo de Organizzazione Nazionale Distribuzione Associata. El Consorcio nace de la colaboración entre algunas de las empresas

de distribución más importantes que operan en el sector del aprovisionamiento dental y que están homogéneamente distribuidas en Italia: Beraha, Burdent, Burzacchi, Calisi, Dentalgree, Forb, Gruppo Dentale, Teodental, Valle, Vianello. El catálogo de Onda contiene una amplísima gama de productos que van desde equipamiento para realizar los estudios odontológicos a material de consumo y productos para la implantología.

Por su parte, ToolsGroup, cuenta con una tecnología muy innovadora y revolucionaria que caracterizan a sus soluciones por aumentar, en un corto período de tiempo, el nivel de servicio, además de reducir el stock. El objetivo es establecer importantes mejoras sobre la cuenta de resultados de los clientes, así como sobre la tesorería. De esta forma, ToolGroup aporta un nuevo concepto de servicio tecnológico con un impacto directo en el Ebitda y en la tesorería de las empresas. Las consecuencias en el Balance y Cuenta de Resultados de estas mejoras hacen que los retornos de la inversión sean de tan sólo unos pocos meses.



aRQInt estudio interiorismo

Paseo del Born, 6 planta 1
08003 Barcelona
telf. 93 319 38 62

arqint.net
arqint@arqint.net



**estudi
interiorisme
arquitectura**

- **proyectos de interiorismo**- distribución, decoración, estudio de iluminación y perspectivas 3d -infografías 3d
- **proyectos integrales de nueva planta o rehabilitaciones totales o parciales.**
- **proyectos para obtención de permisos de actividad y obra.**
- **proyecto BT para legalización instalación eléctrica**
- **Dirección y coordinación de obra.**





**SIGNAL PRESENTA
"WHITE NOW": EL
PRIMER DENTÍFRICO
COSMÉTICO CON
EFECTO BLANQUEADOR
INSTANTÁNEO**



Signal, uno de los líderes europeos en higiene bucal, presenta White Now, el primer dentífrico blanqueador del mercado que actúa como un maquillaje para los dientes, con resultados visibles tras el primer cepillado.

Gracias a su revolucionaria tecnología que incorpora el ingrediente exclusivo llamado espuma azul activa, White Now actúa depositando una película sobre los dientes, lo que reduce al instante el aspecto amarillento del esmalte y crea el efecto óptico de una sonrisa más blanca y brillante.

Signal White Now es el único dentífrico que actúa como un "maquillaje dental", aportando un efecto blanqueador de forma inmediata, al tiempo que proporciona una acción blanqueante progresiva en el tiempo. De esta forma, se convierte en el aliado perfecto para esos momentos en los que se desea

mostrar la mejor imagen y causar buena impresión a primera vista.

Además, el sabor "fresco glacial" de su agradable textura en gel proporciona una intensa sensación de frescor en la boca. Asimismo, la fórmula de Signal White Now, basada en la acción de los pigmentos azules, se ha comprobado que es completamente segura y respetuosa con el esmalte, tal y como demuestran las pruebas desarrolladas por el Unilever Safety Evaluation Process.

Signal White Now también conserva todas las propiedades de cuidado y protección diaria, gracias a ingredientes como el flúor, que remineraliza y fortalece el esmalte con cada cepillado. De este modo, la versatilidad de White Now le convierte en el dentífrico ideal, tanto para las ocasiones especiales como para la higiene oral de toda la familia.

**W&H CON LOS
ESTUDIANTES DE
ODONTOLOGÍA**

Como cada año W&H comienza este mes de septiembre su campaña de estudiantes para el nuevo curso durante la que visitará las distintas universidades promocionando sus estuches de instrumental clínico de última generación, que incorporan la exclusiva luz LED de W&H, pentaspray y minicabezal, además de ser los más ligeros del mercado.

En sus presentaciones W&H además de dar la oportunidad a los estudiantes de comprobar la calidad e innovación de sus productos, los obsequiará con un regalo sólo por el hecho de atender a la presentación, además de sortear un Ipod de Apple entre los asistentes de cada universidad.

Además W&H pone en marcha un proyecto pionero en el Sector Dental poniendo a disposición de los estudiantes whdentalcampus.com, una web especialmente pensada para ellos, donde podrán conocer fácilmente las ofertas que W&H ha preparado para las distintas universidades, disfrutar de juegos y concursos, intercambiar fotos, consultar la wikipedia especializada y visitar interesantes links, además de mantenerse al día de la actualidad referente a sus estudios y al sector odontológico.

Con todo esto W&H quiere agradecer a los estudiantes el interés que desde siempre han mostrado por todos sus productos y mantener así una más estrecha relación. Ya que para W&H: *people have priority!*

W&H Ibérica
Ciudad de Melilla, 3 bajo
46017 Valencia
Tel.: 963 532 020
Fax: 963 532 579
oficinas.es@wh.com
www.wh.com



**El Mercado Dental español
a su alcance**

Desde 1974

- 21100 Especialistas
- 760 Empresas
- 900 Productos
- 350 Organismos
y Asociaciones

CONTENIDO

- Índice de productos por orden alfabético y por sectores
- Empresas: relación alfabética
- Empresas: fichas técnicas
- Empresas y Delegaciones: relación por provincias
- Distribuidores de Empresas extranjeras
- Marcas
- Proveedores, productos y marcas por sectores
- Descripción de Productos
- Odontólogos-estomatólogos y Laboratorios de Prótesis Dental
- Datos de interés: Organismos oficiales, escuelas profesionales, Congresos y exposiciones
- Estadísticas

DISTRIBUCIÓN

GRATUITA a: Odontólogos y Estomatólogos, Organismos oficiales y Docentes de Sanidad, Cámaras de comercio españolas y Organismos comerciales extranjeros en España y españoles en el extranjero a través del ICEX



PUBLICACIONES NACIONALES TÉCNICAS Y EXTRANJERAS, S.A.
puntex@puntex.es www.puntex.es

Oficina Central:
Padilla, 323 - Tel. 934 462 820
Fax 934 462 064
08025 Barcelona

Delegación:
López de Hoyos, 168, 1º D. ext.
Tel. 915 103 460
Fax 915 102 255 - 28002 Madrid

Miembro de la
Asociación Europea
de Editores de Anuarios



**INFOMED CREA EL CARNÉ
COLEGIAL DEL COLEGIO
DE DENTISTAS DE BIZCAIA**

El Colegio Oficial de Dentistas de Bizcaia ha llegado a un acuerdo con la compañía de tecnología sanitaria Infomed para que los colegiados dispongan del Carné Colegial Rido, un documento que es a la vez carné oficial del colegiado y su Tarjeta Rido personalizada. De esta manera, el carné del Colegio de Bizcaia integrará la tecnología Rido, la plataforma tecnológica de alto rendimiento que garantiza la seguridad en los procesos comunicativos y en el envío de información entre los profesionales del sector dental.

El Carné Colegial Rido, al tener integrados diversos sistemas de identificación, como banda magnética, código de barras y chip de proximidad, sirve como documento acreditativo para el acceso a los cursos y congresos de la organización colegial y sociedades científicas, así como a los programas de formación continuada del Consejo General y a los contenidos restringidos de la mayoría de páginas web de colegios.

LA ODONTOLOGÍA DIGITAL OCUPA EL PRIMER PLANO

El simposio global Espertise™ de 3M Espe titulado "La transformación de la odontología mediante la tecnología digital" se celebró en St. Paul, MN (EE. UU), el pasado mes de mayo. Aproximadamente 130 profesionales dentales internacionales asistieron al 3M Innovation Center para compartir sus experiencias y hablar sobre las posibilidades en la odontología digital. El simposio, que incluyó presentaciones a cargo de odontólogos líderes en el sector y expertos de 3M Espe, se centró en cómo los procesos clínicos actuales se transformarán en secuencias de trabajo digitales en el futuro.

Durante el simposio, los ponentes presentaron sus propias perspectivas sobre el acceso a la odontología digital, la educación en las universidades, el uso de las tecnologías digitales en la actualidad, etc. Por su parte, los expertos de 3M Espe presentaron su punto de vista al grupo de asistentes centrándose en los productos digitales actuales, como el sistema de coronas y puentes Lava™ y el escáner intraoral Lava™ Chairside Oral Scanner COS. A través de estas presentaciones se explicaron las opciones que hay disponibles en la actualidad al tiempo que

dejaron la puerta abierta a la discusión sobre las oportunidades digitales futuras.

También se recopilaron y compartieron los puntos de vista de los asistentes utilizando una herramienta electrónica para la realización de encuestas a tiempo real.

La principal conclusión obtenida de este encuentro es que la odontología digital avanza y si los odontólogos y la industria colaboran, el futuro para la odontología digital es prometedor.



LA PÉRDIDA DE PIEZAS DENTALES ACELERA EL ENVEJECIMIENTO FACIAL

La pérdida de piezas dentales acarrea una de las patologías estéticas que más preocupa a los españoles: envejece prematuramente el rostro, provoca una pérdida de volumen en la boca, intensifica la aparición de arrugas y causa disfunciones al masticar, hablar, sonreír y besar.

Según los especialistas, tener pocas o ninguna pieza dental propia a los 60 años es un indicador temprano de aceleración del envejecimiento con un impacto estético devastador además de alteraciones psicológicas importantes.

Tanto la gingivitis como la preiodontitis, las principales afecciones que provocan la pérdida dental en el adulto, tienen cura y permiten conservar la dentadura toda la vida. Pero el 80% de la sociedad desconoce estas patologías y los avances que ha habido entorno a ellas.

La primera de las medidas para combatir estas afecciones en las que hacen hincapié los expertos: la prevención. En este sentido, es primordial una control periódico y personalizado de la boca ya que la gingivitis, que se traduce en una inflamación de las encías, y la periodontitis, causada normalmente por una gingivitis previa y supone la destrucción del tejido óseo alrededor del diente, están provocadas por una infección que va actuando progresivamente. Hay un período de tiempo en el que todavía se puede actuar con eficacia sobre ella. Sin embargo, si se deja avanzar sin control, llega un punto en el que la pérdida de los dientes se hace irreversible. Por ello, una visita de revisión cada doce meses, sobre todo a partir de los 40 años, resulta imprescindible, se conserven o no intactas las piezas dentales, aunque los seguimientos serán más frecuentes cuantos más factores de riesgo tenga el sujeto. Hay que recordar que la boca es la principal fuente de infecciones y de transmisión de microbios, por lo que merece la pena vigilarla.

CURSO DE CIRUGÍA MUCOGINGIVAL EN VALLADOLID CON LA COLABORACIÓN DE ZIMMER DENTAL

Zimmer Dental quiere anunciar el curso en el que colabora con el Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de Valladolid de "Cirugía Mucogingival y técnicas periodontales" dirigido por el Dr. Mariano del Canto y que tendrá lugar los días 21 y 22 de noviembre.

En este curso se tratará, entre otros, los siguientes temas:

- segunda fase quirúrgica
- cirugía plástica periodontal y periimplantaria
- implantes en vías de fracaso y la periimplantitis.

El curso contará también con parte práctica en el que se abordará el manejo de tejidos blandos y la colocación de implantes sobre cabezas de animal y sobre fantomas con encía.

Zimmer Dental, proveedor líder de productos dentales de rehabilitación oral, aportará todo el material del curso.



Odontología
Compresores
Caudal permanente e inagotable

FEDESA
Calidad Contrastada

NUEVA FEDESA, S.A.U.
Avda. Madrid, nº 45
28500 ARGANDA DEL REY
(Madrid) España
Tel.: 34 - 91 871 23 83
Fax: 34 - 91 871 64 88
E-mail: fedesa@fedesa.com
www.fedesa.com

19702008
MÁS DE 38 AÑOS
AL SERVICIO
DE LOS ODONTÓLOGOS
EN EL MUNDO

DENTAL DOCTORS REÚNE A MÁS DE 100 PERSONAS EN EL OPEN DAY CELEBRADO EN VALENCIA

Algo más de 100 personas asistieron el pasado mes de junio en Valencia al primer *Open Day dentalDoctors*, una jornada formativa multidisciplinar en la que se presentaron ponencias de actualidad sobre ATM, implantología, estética dental y gestión odontológica.

Los asistentes al *Open Day dDr* tuvieron la oportunidad de conocer algunas de las claves que experimentados profesionales utilizan en su práctica diaria para obtener el éxito y la excelencia en los tratamientos que ofrecen a los pacientes. Así, se abordaron aspectos relacionados con la oclusión y se presentaron cinco casos clínicos de tratamientos implantológicos con diferentes grados de dificultad, exponiendo los fundamentos principales que habían llevado a la correcta resolución de todos ellos.

Asimismo se departieron las claves para conseguir excelentes resultados estéticos, recurriendo para ello a dos casos clínicos de rehabilitación integral y prestando atención a todas las fases del proceso. El certamen se clausuró con una ponencia sobre gestión odontológica y las ventajas de su aplicación en las clínicas dentales por parte de los profesionales.

DentalDoctors celebrará su segundo *Open Day* el próximo día 4 de octubre en Madrid, día en el que tendrá lugar también el Encuentro Anual del Círculo dDr.

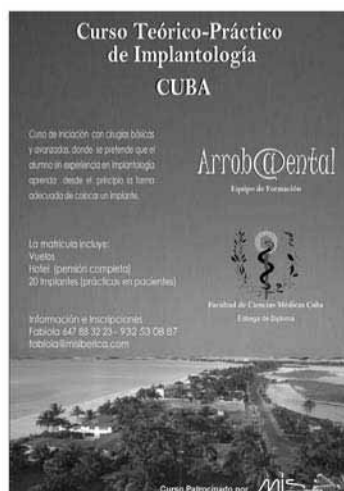


CURSO EN CUBA TEORICO-PRÁCTICO DE INICIACIÓN A LA IMPLANTOLOGÍA POR M.I.S. IBERICA

M.I.S. Ibérica patrocina el curso teórico-práctico de "Iniciación a la Implantología" con cirugías básicas y avanzadas, donde se pretende que el alumno sin experiencia en implantología aprenda desde el principio la forma adecuada de colocar un implante.

El curso se realizará en Cuba en las instalaciones de la Facultad de Ciencias Médicas.

Mis Ibérica, S.L.
Tel. Móvil: 647 88 32 23
Tel.: 93 253 08 87



KLOCKNER® CON LAS NUEVAS TECNOLOGIAS

En su afán de dotar al profesional de las mejores y novedosas herramientas para facilitar su practica diaria, Klockner® tiene disponible entre su cartera de productos, Osstell® Mentor, que permite al profesional realizar mediciones no invasivas de la estabilidad del implante permitiendo una toma de decisión más fiable y objetiva.



Tras el primer trimestre de comercialización Osstell® Mentor se afianza como herramienta imprescindible entre los profesionales, dejando patente la creciente preocupación por ofrecer un diagnóstico más preciso y, por consiguiente, unos resultados óptimos en los tratamientos

Asimismo Klockner® presenta el motor XO Osseo System. El nuevo producto, para cirugía e implantología conjuga a la perfección los conceptos de potencia, alto rendimiento, fiabilidad y simplicidad en su funcionamiento. Compacto, práctico y de gran diseño, XO Osseo System cumple con todas las exigencias para realizar intervenciones simples y complejas con la máxima precisión y seguridad.

OSSEO SYSTEM
XO

implant system
Klockner®



CRC Vestilab™
Clean Room Control

XXVestilab®
ANIVERSARIO

Silla ergonómica OPU

Bata Hidrorepelente

Silla ergonómica ISI-R

HANDYCLEAN

Desinfectador de manos automático

Calzado lavable / esterilizable

Alfombras para control de accesos

www.vestilab.com

Ctra. Rubí - Terrassa BP-1503, Km. 19,4
08228 SANT QUIRZE DEL VALLÉS (BARCELONA)
Telf. (+34) 937 363 510* - Fax (+34) 937 363 511
E.mail: info@vestilab.com

DELEGACIÓN CENTRO:
C/Fuente del Berro, 1 - 28009 MADRID
Telf. (+91) 913 095 833 - Fax (+34) 913 091 822
E.mail: vestimadrid@vestilab.com

CURSO LUMINOSIDAD Y REFLEJOS

El pasado mes de mayo, Mab Dental celebró en la escuela Folguera-Vicent, S.L. de Alboraya (Valencia), el curso "Luminosidad y Reflejos" dictado por Luis Miguel Vera.

Aprovechando su gran capacidad comunicadora, el Sr. Vera transmitió conocimientos avanzados a unos cursantes dispuestos a sacarle el máximo partido al sistema de cerámica Vita VM13,

Una teórica didáctica a la vez que intensa, sirvió para describir conceptos de transmisión de luz y color y de como aportar esas propiedades a las piezas cerámicas. A la par se aplicaron los conceptos sobre un trabajo de tres piezas donde los cursantes sacaron partido a materiales altamente fluorescentes como los Liners o a los maquillajes internos y externos.

También fueron analizados y llevados a la práctica ajustes de precisión mediante masas de hombros cerámicos en cada uno de los casos. En general y durante el desarrollo del curso se utilizó la totalidad del kit profesional de la línea Vita VM.

Fue en conjunto, un curso de alto nivel con una línea de trabajo asequible, práctico y ordenado y con un altísimo grado de satisfacción por parte de los cursillistas.

NUEVOS CURSOS DE ESTRATIFICACIÓN DE COMPOSITE EN GC LOVAINA (BÉLGICA)

No cabe duda que en odontología restauradora la estética es cada vez más importante y son más los profesionales que comienzan a utilizar técnicas de estratificación en composites para obtener los mejores resultados estéticos.

Es por ello que GC ha decidido convocar dos cursos de estratificación de composites, realizados con el material Gradia Direct en su sede central europea en Lovaina (Bélgica).

En dichos cursos se realizarán diversos trabajos de estratificación mostrando la técnica a los asistentes de forma que la puedan aplicar de un modo sencillo en su práctica diaria.

Durante el día y medio que dura cada curso de formación los asistentes realizarán diversos trabajos de estratificación y restauración sobre modelos, utilizando no sólo el composite GC Gradia Direct, sino también los distintos maquillajes y masas de efectos para conseguir unos resultados estéticos inmejorables.

En este curso los participantes tendrán también la posibilidad de ver como se trabaja sobre la reconstrucción de encías con Gradia Gum, material que se hace indispensable no sólo en retracciones gingivales, sino también en trabajos de implantes.

La formación será impartida por Dña. Karin De Hert técnico dental especializada en trabajos de estratificación de composites.

El número de plazas está limitado a ocho asistentes por curso de forma que el curso pueda ser aprovechado lo mejor posible. La adjudicación de plazas se realizará por rigurosos orden de inscripción.

Las fechas de los siguientes cursos son 24 y 25 y 25 y 26 de noviembre.

Los cursos están patrocinados por GC Europe, por lo que los participantes sólo deberán correr con los gastos de avión y hotel mientras que por su parte GC Europe patrocinará el coste del curso así como las comidas y cenas durante la estancia.



Con este tipo de cursos, GC pone al alcance de los profesionales españoles una formación de calidad en el campo de la odontología estética a la vez que muestra las posibilidades con los materiales fabricados por la firma.

NSK, CERCA DE USTED

La división dental de la compañía japonesa NSK-Nakanishi da un paso más en el desarrollo de su política esencial de acercamiento a sus clientes, con el establecimiento en Madrid de su nueva sede europea, para atender desde la proximidad todas las necesidades de sus clientes de España y Portugal. Los competitivos productos de NSK se benefician ahora de una gestión más cercana al usuario, máxima agilidad en la distribución y de la disponibilidad permanente de un servicio técnico propio.



NSK fue fundada en Tokio en el año 1930 y está especializada en tecnología rotatoria de alta velocidad. NSK se ha convertido en líder mundial como fabricante de instrumentos dentales. El 70% de su facturación total proviene del exterior de Japón. NSK había revitalizado ya su mercado europeo a través de sus sedes en Frankfurt, París y Londres. Ahora, sensible a la creciente importancia del mercado peninsular, inaugura en Madrid su cuarta delegación europea, desde donde le ofrece una atención personalizada, con exposición permanente de sus productos. NSK llega hasta usted a través de una red de distribuidores, siempre apoyada por sus propios delegados de zona.

NSK basa su éxito mundial en la capacidad de aunar una ingeniería de producción incomparable y una tecnología innovadora, con un concepto esencial: desarrollar productos que satisfagan todas las necesidades potenciales de sus clientes.

Los productos NSK se venden y utilizan hoy en más de 120 países, a través de una tupida red global de servicios, contribuyendo de manera notable al avance de la medicina dental.

NSK es especialmente sensible a la protección del medio ambiente. Todas sus actividades empresariales están determinadas por una rígida conciencia ecológica de responsabilidad global en el cuidado medioambiental. NSK obtuvo en enero de 1999 la certificación ISO 14001.

Debido a que NSK es un fabricante reconocido de instrumental médico, la prioridad de la seguridad y fiabilidad de los productos son criterios primordiales.

NSK le ofrece, ahora muy cerca de usted, una amplia gama de productos de instrumentación odontológica, de gran rendimiento y durabilidad, a precios razonables.

NSK Dental Spain S.A.

C/ Módena, 43
El Soho-Európolis
28232 Las Rozas (Madrid)
Tel.: 916 266 128
info@nsk-spain.es
www.nsk-spain.es



Powerful Partners®

EL COLEGIO DE ODONTÓLOGOS Y ESTOMATÓLOGOS DE ARAGÓN RENUEVA SU WEB

El Colegio Oficial de Odontólogos y Estomatólogos de Aragón estrena un nuevo portal en Internet (www.dentistasaragon.com), de cuya realización se ha encargado la compañía de tecnología sanitaria Infomed. La página, dotada de un atractivo diseño que simplifica la navegación, cuenta con múltiples secciones de utilidad para el colegiado.

Entre otros contenidos, la web alberga normativa legal y jurídica, información acerca de los cursos y actividades colegiales y una completa bolsa de trabajo. Estos datos, además de convenientemente actualizados, se presentan protegidos mediante Rido, la plataforma que garantiza la seguridad en los procesos comunicativos y en el envío de información entre los profesionales del sector dental.



ORDENTA LANZA AL MERCADO EL CICLO DE ESTERILIZACIÓN

Ordenta como distribuidor exclusivo de Delta ha lanzado una oferta especial del ciclo de esterilización, para que todas las clínicas de odontología de España puedan lograr los máximos resultados de sus esterilizaciones. El equipamiento se compone de:

- ultrasonidos
- cuba de desinfección
- aparato de secado
- selladora
- esterilización clase B
- trazabilidad



PROMOCIÓN DE OTOÑO DE MESTRA

Un año más, la firma Talleres Mestraitua, S.L. (Mestra) se prepara para realizar su tradicional Promoción de Otoño. Desde hace varios años —y mediante esta oferta especial—, Mestra busca presentar los nuevos productos que ha ido incorporando a su catálogo durante el año en curso. También se incluyen algunos otros artículos ya conocidos, pero que por diferentes razones interesa promocionar.

En las Promociones de Otoño, tanto Mestra como sus distribuidores colaboran en el ajuste del precio para conseguir unas condiciones económicas muy atractivas para el cliente final: el precio de promoción es en todos los casos hasta un 30% menor que los Precios de Venta al Público Recomendados. Este suculento descuento es el principal "secreto" para que las Promociones de Otoño resulten tan bien acogidas por los clientes.

En su edición de 2008, la promoción otoñal de Mestra contará con productos tan interesantes como la máquina fundidora por inducción (Vestacast), una completa línea de compresores (ya presentados durante la pasada ExpoDental'2008), un destilador de agua, un nuevo catalizador de humos para la familia de hornos HP —que también es válido para adaptar a otros hornos— y otros muchos artículos.



Destacamos que la centrífuga Vestacast pertenece a una nueva y moderna generación de fundidoras por inducción. Su diseño de sobremesa compacto y sus dimensiones

—que son similares a las de una máquina centrífuga convencional—, permiten que sea el propio usuario quien la instale en cualquier lugar del Laboratorio ocupando un espacio mínimo. Tan solo se requiere una simple toma de agua para refrigeración y una salida de desagüe. La maniobra de la fundidora se ha simplificado al máximo, de manera que simplemente cerrando la tapa y pulsando un botón se puede completar un colado. Estas interesantes características, junto con el cuerpo fabricado enteramente en acero inoxidable, la potencia de colado de 2,4 kW o el equilibrado automático de su brazo, convierten a Vestacast en todo un ejemplo de ergonomía, eficiencia y durabilidad a bajo precio.

En cuanto a la nueva línea de compresores, decir que se trata de una familia integrada por modelos de 80 y 120 litros/minuto. Destaca su funcionamiento extremadamente silencioso (nivel sonoro inferior a los 60 dB), su sencillo mantenimiento (pistón seco) y su excelente fiabilidad. La presión de servicio puede alcanzar los 8 bares. A los dos modelos se les puede acoplar un secador o un secador y una cabina de insonorización.

A estos interesantes productos habría que añadir una máquina generadora de vapor con capacidad de cuba de tres litros y presión de servicio de tres atmósferas, un articulador semiajustable con arco facial, una práctica máquina soldadora por puntos y un considerable número de pequeños productos que completan la gama de nuevos artículos de Mestra para 2008. En cuanto a los productos ya conocidos, podemos destacar de la extensa familia de arenadoras que en este año también se incorporarán a la promoción.

Mestra - Talleres Mestraitua
Tel.: 944 530 388
mestra@mestra.es
www.mestra.es

NOVEDAD PORTADENT

Se trata de un mini-equipo para aplicaciones con instrumentos rotatorios, fabricado por Werther International (Italia) e importado en exclusiva por DEN, S.L. y amparado por su Servicio Técnico que cubre todo el territorio nacional (más de 150 técnicos especializados).

Compacto equipo portátil que lo integran compresor silencioso, depósito para agua u otros líquidos para barrido con jeringa o refrigerar instrumentos rotatorios. Sólo requiere la toma eléctrica. Hay que destacar el compresor ultrasilencioso, 40 decibelios, con robusto carenado y la portabilidad, 31,5 kg, sistema de control automático con dos terminales Borden para acoplar micromotor de aire - del que con conexión Intra se acoplan contrángulo o pieza de mano recta - y Turbina o detartador de aire, todo ello con ajuste individual de presión, jeringa 3/1, pedal para velocidad variable, depósito de agua con control on-off, para jeringa y refrigeración instrumentos, manómetro indicador de presión con regulador de aire ajustable.

Las dimensiones reducidas de 45,7 x 43,2 x 30,5 cm, el tanque de aire de 9,5 l, motor de 1/2 HP que genera 60 l/min 220 V.

DEN S.L.

Calle Segovia, 31 - 28005 Madrid
Tel. 91 366 90 02 - Fax. 91 366 81 20
den@sm2000.info - www.sm2000.info



NUEVO DELEGADO DE GC EN EL PAÍS VASCO

Con fecha 1 de julio se incorporó al equipo comercial de GC Europe NV Dña. Estíbaliz Corcuera como delegada comercial para la zona Nor-Este.

Estíbaliz Corcuera cubrirá las zonas de País Vasco, La Rioja, Navarra y Cantabria, tratando de dar el servicio adecuado a los clientes de estas zonas.

Por su parte el hasta ahora delegado para dicha zona, D. Juan M. Pérez Garabatos, pasará a cubrir desde el 1 de septiembre la zona de Asturias y Galicia, donde GC no estaba representada hasta la fecha.

Estíbaliz se dedicará en su zona a la promoción de productos de clínica y laboratorio donde los más destacados son los ionómeros de vidrio (Fuji) o los composites (Gradiá) dentro de los productos de clínica, y los revestimientos (Fujivest), escayolas (Fujirock) o cerámicas (Initial) en lo que se refiere a productos de laboratorio.

Estíbaliz Corcuera es licenciada en CC Químicas y tiene experiencia en el sector dental ya que ha ejercido funciones gerenciales en una clínica dental durante los últimos dos años.

En los próximos meses GC seguirá incorporando promotores a su nueva estructura para llegar, cada vez más, a todas las clínicas y laboratorios de España.



LÁMPARA CRANEAL 3S LED HEADLIGHT®. ILUMINACIÓN LED DE ELEVADA POTENCIA

La nueva 3S LED HeadLight es una lámpara craneal ultraluminosa y compacta con iluminación coaxial y de elevada potencia.



Sus principales características son:

- 30000 lux para una luz luminosa y blanca. Con una temperatura de color de referencia de 6000 Kelvin y una extraordinaria iluminación de 30 000 lux, la 3S LED HeadLight proporciona el doble de luminosidad que las lámparas LED estándar o que las bombillas de casquillo usuales.
- Compacta y ligera. El diseño compacto posibilita una iluminación clara y coaxial ilimitada. La 3S LED HeadLight pesa tan sólo 70 g y ofrece una amplia luminosidad durante un período de tiempo prolongado.
- Flexible. Regulación continua para el tamaño del campo luminoso y la luminosidad Suministro de corriente estacionario o móvil.

Además es adaptable a todas las lupas binoculares HR/HRP y tiene conexión opcional para los sistemas ópticos de video y prismáticos.

Hans E. Rùth, S.A.
Tel.: 932 047 211
info@herim.es

NUEVOS PILARES DINÁMICOS DE TALLADIUM ESPAÑA

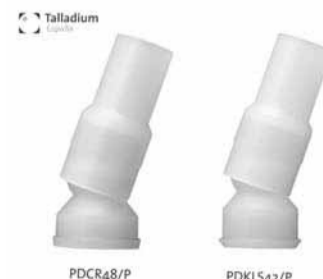
Talladium España continúa revolucionando el sector dental con innovadores productos para trabajos de implantología como el Pilar Dinámico®.

A los pilares mecanizados en Tilito con Titanio presentados durante este año se suman los nuevos pilares dinámicos totalmente calcinables:

- PDST/P: Pilar dinámico compatible con conexión estándar.
- PDINT/P: Pilar dinámico universal para conexiones internas (Zimmer, Replace, Certain y BTI interno)
- PDCR48/P: Pilar dinámico rotatorio compatible con Syn-octa de Straumann.
- PDKLS42/P: Pilar dinámico rotatorio compatible con conexión externa de Klockner.

El Pilar Dinámico® es la alternativa a los pilares angulados de titanio y muñones individualizados. Esta novedad incorpora libertad de movimiento entre 0° y 20°, convirtiéndose en una herramienta imprescindible para modificar y rectificar angulaciones en la construcción de estructuras sobre implantes posicionados de forma incorrecta.

Talladium España facilita eficacia, precisión, versatilidad y movilidad. Factores claves para obtener mejores resultados, con la máxima garantía y en el menor tiempo posible.



**WWW.INSTITUTOMAXILOFACIAL.COM
PRESENTA UNA NUEVA IMAGEN**

La compañía de tecnología sanitaria Infomed ha rediseñado la página web del Instituto de Cirugía Maxilofacial e Implantología (www.institutomaxilofacial.com). El fruto de este trabajo ha sido un conjunto de mejoras que sitúan al sitio a la vanguardia de las últimas tendencias en Internet.

El nuevo diseño simplifica la navegación por la página, ya que presenta menús y botones fáciles de identificar; ofrece una legibilidad óptima, gracias a la adecuación de colores y tipografías; y hace del uso de la imagen su mayor virtud. Fotografías y gráficos elevan el valor estético de la página y sirven para hacer comprensibles todo tipo de conceptos relacionados con la cirugía maxilofacial y la implantología. Estos factores, sumados al empleo de opciones novedosas, como las músicas de fondo o el juego de transiciones, hacen de la visita al sitio una experiencia que resulta del todo gratificante para los sentidos.

Las novedades en cuanto a contenidos son numerosas. Entre otras secciones, se estrena "Noticias", que recoge artículos publicados en diferentes medios, "Casos clínicos", con imágenes del antes y el después de los pacientes, y "Formación", acerca de las actividades formativas relacionadas con el Instituto. Al navegar por la página, el usuario encontrará todo tipo de facilidades: elección de idioma (castellano, catalán e inglés), diferentes vías para contactar con el Instituto, una solicitud on line de visita, etcétera.



**DETECCIÓN PRECOZ
DEL CÁNCER ORAL**

El Grupo Asesor del Consejo General de Odontólogos y Estomatólogos (CGOE) para cáncer oral trabaja en un proyecto que fructificará en un conjunto de medidas para la detección precoz del cáncer oral en las clínicas dentales. El principal objetivo es incorporar dos guías clínicas de utilidad para los odontólogos. Se está elaborando un documento que establezca de forma inequívoca las indicaciones, limitaciones y procedimientos de biopsia a efectuar por dentistas y la guía clínica de referencia respecto a lesiones sospechosas de precáncer y cáncer oral.

El plan de trabajo del grupo se basa en el funcionamiento on line. Cada miembro del grupo contribuye en el proyecto de forma libre y autónoma a través de RIDO Formación on line, la plataforma digital desarrollada por Infomed y a la cual se accede a través de RIDO, la Red de Intercambio de Datos Odontológicos.

El Grupo Asesor del CGOE para cáncer oral lo componen expertos propuestos por la Sociedad Española de Medicina Oral (SEMO), la Sociedad Española de Cirugía Bucal (SECIB), la Sociedad Española de Cirugía Oral y Maxilofacial (SECOM) y el CGOE, cuyo secretario general, el doctor Francisco Rodríguez Lozano, dirige y coordina el grupo.

**MÁXIMA ERGONOMÍA
CON LA SILLA ISI SADDLE**

Vestilab, S.A. Clean Room Control, presenta la silla ISI (Saddle) especialmente diseñada para proporcionar la máxima ergonomía para que el usuario adopte la postura adecuada y el sistema de desinfección de manos Handyclean manos libres.

El especial diseño de la silla ISI permite una movilidad total del cuerpo, permaneciendo la columna en su normal posición de curvatura en forma de S. La posición que se adopta en esa silla permite una posición natural y relajada de los músculos de la espalda y las piernas, así como el ajuste de la altura mediante columna de gas, que permite también el ajuste de la inclinación. La ISI (Saddle) cuenta con asiento de tapicería de fácil limpieza o en vinilo lavable y resistente a los desinfectantes habituales, presentándose en una amplia variedad de colores. Este silla ergonómica está especialmente indicada para los trabajos en odontología, departamentos de ginecología, bloques quirúrgicos, etcétera.

El sistema Handyclean de desinfección de manos actúa sin necesidad de pulsar ningún botón, con la sola introducción de la mano dosifica automáticamente un spray de solución desinfectante, evitando las contaminaciones cruzadas. Está especialmente indicado para gabinetes de odontología y la entrada a todo tipo de áreas controladas, donde la asepsia de las manos sea de obligado cumplimiento.

Vestilab SA Clean Room Control
Tel.: 937 363 510
www.vestilab.com



Unidad dental
Ronda lux

Más de 2000 equipos vendidos



FEDESA
Calidad Contrastada

NUEVA FEDESA, S.A.U.
Ava. Madrid, nº 45
28500 ARGANDA DEL REY
(Madrid) España
Tel.: 34 - 91 871 23 83
Fax: 34 - 91 871 64 88
E-mail: fedesa@fedesa.com
www.fedesa.com



19702008
MÁS DE 38 AÑOS
AL SERVICIO
DE LOS ODONTÓLOGOS
EN EL MUNDO

INAUGURACIÓN DEL NUEVO CENTRO DE FORMACIÓN GC EN LOVAINA (BÉLGICA)

Debido a la gran afluencia de clientes de todo el mundo al centro de formación de GC en su sede central en Lovaina (Bélgica), hace unos meses se comenzó a construir un nuevo centro de formación para aumentar la capacidad de asistencia de clientes.

El edificio tiene una superficie de 1.600 m² útiles (además de otros 300 m² para habitaciones técnicas, etc). El edificio consta de dos plantas y la parte principal del edificio está realizada en cristal.

Todas las instalaciones formativas se encuentran en la primera planta, incluyendo un salón de actos multimedia, y el laboratorio de cursos. El centro, además de los laboratorios de prótesis estará equipado con un box de clínica, incluyendo rayos X y sala de esterilización, todo ello orientado exclusivamente a la formación.

De esta forma a partir de su inauguración se podrán organizar cursos combinados con dentistas y prótesis.

La inauguración del nuevo centro de formación tendrá lugar en una ceremonia que se celebrará



el próximo 29 de septiembre en la que asistirá el presidente de la compañía japonesa, D. Makoto Nakao, y a la que toda la red comercial europea de GC ha sido invitada. A partir del mes de octubre todos los nuevos cursos, tanto para dentistas como para prótesis, tendrán lugar en este nuevo centro de formación. Por descontado la red comercial de GC en España asistirá a este acto, para conocer así de primera mano las nuevas instalaciones a las que después invitará a clientes para nuevos ciclos formativos.

GC Europe NV

Sucursal Ibérica.
C/ Playa de las Americas, 2, 1, of, 4
Edificio Codesa 2 - 28230 Las Rozas Madrid
Tel.: 916 364 340 - Fax: 916 364 341
info@spain.gceurope.com

NUEVO CURSO DE ZIMMER DENTAL DE PRÓTESIS INMEDIATA SOBRE IMPLANTES DE MADRID

Zimmer Dental da un paso más en la formación a profesionales y presenta el "Curso de Prótesis Inmediata" como continuación al "Curso Clínico en Implantología" que tan buena acogida ha tenido en sus dos ediciones.

El curso está dirigido también por el Dr. Federico Herrero y se celebra en su clínica de Madrid durante dos fines de semana: 3 y 4 de octubre y 28 y 29 de noviembre.

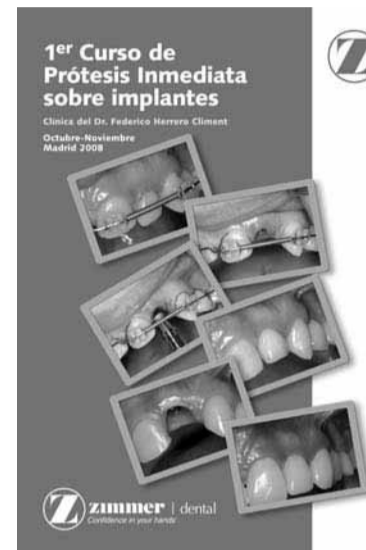
El temario del curso quiere abordar todas las posibles opciones que

se puede encontrar el clínico a la hora de la restauración: implantes sin carga, prótesis inmediata sin carga y prótesis con carga inmediata tanto si el paciente es edéntulo parcial o total.

Toda la información teórica de cada módulo irá acompañada de casos clínicos, cirugías en directo y prácticas sobre modelos con el correspondiente material de laboratorio.

Zimmer Dental, proveedor líder de productos dentales de rehabilitación oral, aportará todo el material del curso.

Sabiendo que el profesional del sector busca una experiencia clínico-práctica única, Zimmer Dental arroja un plus en la personalización destinando este curso a un número muy reducido de alumnos para poder ofrecer una formación precisa y crear un estrecho vínculo entre los doctores y el ponente. Por



Quién es Quién
en salud
dental

Artículos y reportajes
Odontólogos colegiados
Quién es Quién

gran difusión
80.000 ejemplares

PUNTEX Publicaciones

PUBLICACIONES NACIONALES TÉCNICAS Y EXTRANJERAS, S.A.
puntex@puntex.es www.puntex.es

Oficina Central:
Padilla, 323 - Tel. 934 462 820
Fax 934 462 064
08025 BARCELONA

Delegación:
López de Hoyos, 168 1ºD.ext.
Tel. 915 103 460
Fax 915 102 255 - 28002 MADRID

Su GUÍA de INFORMACIÓN médica

ORDENTA DISTRIBUIDOR EUROPEO DE BIO-ART

Ordenta ha llegado a un acuerdo con Bio-Art, uno de los mayores fabricantes del mundo de articuladores, para la distribución en Europa de sus articuladores.

La calidad de su programa de articuladores es reconocida en el sector protésico y en las facultades de odontología.

Ordenta desarrollará un plan de gestión y demostraciones técnicas en todas las facultades y los laboratorios de prótesis españoles.



W&H EN EL XV CONGRESO DE ANEO

Del 21 al 25 de julio la Asociación Nacional de Estudiantes de Odontología (ANEO) celebró su XV Congreso en la ciudad de Valencia.

W&H que fue uno de los patrocinadores del evento, apoyando a esta organización con la aportación de camisetas, linternas con luz LED y el sorteo entre los asistentes de un completo Estuche de Estudiantes, además estuvo presente con un Stand en el que los estudiantes pudieron comprobar de primera mano la calidad e innovación de los productos W&H, como por ejemplo su exclusiva luz LED en instrumental clínico, que ilumina con calidad de luz natural y que tiene una vida útil 10 veces superior a la luz halógena tradicional, además de la extraordinaria ligereza de sus piezas.

W&H Ibérica

Ciudad de Melilla, 3 bajo
46017 Valencia
Tel.: 963 532 020
Fax: 963 532 579
oficinas.es@wh.com
www.wh.com



INFOMED REDISEÑA LA WEB DE LA REVISTA DENTAL ECONOMICS

La compañía de tecnología sanitaria Infomed ha rediseñado la página web de Dental Economics (www.marketingdental.com), la revista en español de gestión dental y marketing. Con el trabajo desarrollado, Dental Economics se presenta en Internet con todas las garantías que viene ofreciendo Infomed, tanto a nivel de imagen como de usabilidad del sistema.

El nuevo diseño aúna versatilidad en el manejo y claridad en la presentación de contenidos. Las mejoras en este sentido incluyen la adecuación de colores y tipografías, el diseño de menús y botones y, especialmente, la incorporación de un potente motor de búsqueda que facilita el acceso a los contenidos. Como resultado, la navegación por las diferentes secciones del sitio pasa a ser del todo intuitiva.

La principal novedad en cuanto a contenidos es la inclusión de tres secciones nuevas: "Artículos", "Informaciones" y "Clínica del mes", que aportan la posibilidad de consultar parte de los contenidos publicados en los diferentes números de la revista.



NUEVOS CURSOS DE ESTRATIFICACIÓN CERÁMICA Y CERÁMICA INYECTADA CON INITIAL EN LOVAINA (BÉLGICA) Y MADRID

Durante distintas fechas de los meses de octubre y noviembre GC mediante su sucursal en España organizará distintos cursos de cerámica, tanto en su sede central en Lovaina (Bélgica) así como en España.

En lo que se refiere a los cursos organizados en Bélgica, se realizarán trabajos de estratificación tanto sobre metal como sobre zirconio en la técnica de policromía y estratificación.

Asimismo se mostrará a los asistentes las nuevas técnicas de inyección tanto sobre cerámica como sobre metal con Initial IQ y los nuevos maquillajes Initial Lustres pastes.

Los cursos están patrocinados por GC Europe, por lo que los participantes sólo deberán correr con los gastos de avión y hotel mientras que por su parte GC Europe patrocinará el coste del curso así como las comidas y cenas durante la estancia.

La formación será impartida en lengua castellana por D. Dirk Galle técnico dental especializado en prótesis fija en Alemania y Australia. El Sr. Galle además de ser especialista en cerámica Inicial de GC tiene su propio laboratorio dental desde hace años lo que le ha dado la experiencia de los problemas reales surgidos en las prótesis dentales.

Respecto a los cursos impartidos en España, serán impartidos por D. Pedro Ramos, experto ceramista acostumbrado a la realización de estos trabajos que incluyen toma de color en la práctica diaria y van dirigidos a aquellos profesionales que quieren obtener aún un mayor rendimiento con Initial, especialmente a los actuales usuarios de esta cerámica.

Durante estos cursos, los asistentes realizarán dos trabajos prácticos sobre estructura de zirconio. En uno de ellos se realizará un diente joven, sin infracciones cromáticas y gran luminosidad, o, un diente de edad avanzada con infracciones cromáticas pero sin perder translucidez (a elegir por los asistentes).

En el otro modelo, se tratará de reproducir un diente de uno de los asistentes lo que permitirá de una forma sencilla y práctica ver los siguientes aspectos: técnica de toma de color; mapa de estratificación; análisis morfológico (volumen real, volumen óptico); estratificación de la pieza para obtener un resultado idéntico al modelo que se integre en el entorno oral.

Finalmente también se realizará formación sobre las nuevas técnicas de cerámica inyectada sobre metal o zirconio dando la posibilidad a los asistentes de maquillar las piezas inyectadas con los nuevos Lustres Pastes.

En cualquier caso dado que las plazas están limitadas a ocho asistentes la reserva se adjudicará por riguroso orden de inscripción.

Tras más de un año de organización de este tipo de cursos GC se ha posicionado como empresa líder en la formación de los protésicos dentales en lo relativo a nuevas técnicas de estratificación cerámica así como en los nuevos sistemas de cerámicas inyectadas sobre metal y sobre zirconio.

GC Europe NV

Sucursal Ibérica.
C/ Playa de las Americas, 2, 1, of, 4
Edificio Codesa 2
28230 Las Rozas - Madrid
Tel.: 916 364 340 - Fax: 916 364 341
info@spain.gceurope.com



BOCADOS SIN CARIES, SALUD PARA TUS HIJOS

El 90% de los problemas bucodentales presentes en adultos se pueden prevenir. Según los odontólogos expertos de DEN Clínica Dental, la clave es una buena higiene dental y una alimentación que favorezca la salud dental desde niños.

Para ayudar a los padres a identificar los alimentos que dañan más los dientes, y puedan seguir unas pautas alimenticias que eviten las caries y otras enfermedades orales, los expertos proporcionan unos consejos básicos muy fáciles de seguir.

Ya desde la lactancia, incluso si el bebé se nutre exclusivamente de leche materna, se encuentran los primeros peligros. No hay que olvidar que la leche materna contiene elementos azucarados que podrían llegar a provocar una desmineralización del esmalte. Pero evitarlo es muy fácil. Únicamente hay que añadir las medidas preventivas de higiene de la cavidad oral después de cada toma.

A partir de los seis meses, la dieta se diversifica y se agrava la situación. Se empiezan a ingerir azúcares refinados y alimentos de consistencia blanda y pegajosa que debido a ello permanecen más tiempo en contacto con la superficie dental y el ataque bacteriano se prolonga. El peor momento para el consumo de estos alimentos es, sin duda alguna, la noche, de ahí la importancia de que se realice un buen cepillado antes de ir a dormir.

Poner azúcar en el chupete, es una costumbre aún arraigada en ciertas familias y que resulta enormemente perjudicial. La destrucción que se produce, tanto en los dientes como en las muelas, es rápida y muy agresiva. Se origina, igualmente cuando se añaden alimentos edulcorados al biberón, entre ellos zumos de frutas, manteniéndose durante horas en la boca del niño. Es lo que se denomina síndrome de caries de biberón.

A partir de los tres años, comienza la socialización del niño. Empieza a ir al colegio, a relacionarse con otros niños, deja de comer en casa y alterna sus horarios y dieta regular. En esta fase, es cuando más se intensifican los hábitos no nutritivos en los niños como son el consumo de chucherías, bollería, refrescos o bebidas azucaradas.

Los zumos es una tema controvertido socialmente. Se tiene la idea de que son importantes para la alimentación del niño y para su hidratación, pero no es así ya que el contenido en azúcares es muy elevado. Bañan la cavidad oral favoreciendo el desarrollo de caries de forma rápida y extensa.

La información nutricional es tan importante como las instrucciones de una buena higiene oral que nunca debemos descuidar, al igual que la visita al dentista, como mínimo dos veces al año.

REHABILITACIÓN PROTÉTICA Y LOS IMPLANTES HOY

Klockner® propone una nueva cita formativa el próximo 24 de octubre en la Sede del Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de Cataluña. El curso, "La Rehabilitación Protética y los Implantes Hoy", será impartido por el Dr. Héctor Álvarez Antoni, profesional de reconocido prestigio internacional. La programación del curso abordará los siguientes temas:

- Implantes; un antes y un después en la rehabilitación bucal.
- Defectos óseos y diferentes posibilidades de reconstrucciones protéticas.
- Bioingeniería de tejidos.
- Reconstrucción del reborde exiguo, en ancho, en alto y en profundidad.
- Recursos para evitar la reconstrucción del reborde exiguo.

El plazo de inscripción está abierto y las plazas son limitadas por riguroso orden de inscripción.

www.klocknerimplantsystem.com

LABORATORIOS DE PRÓTESIS DENTAL

BARCELONA



Implantes
Soldadura láser
Microfresados
Cerámica sin metal
Art-glass
Circonio

Juan de Austria, 116 - Planta 9 - 08018 - BARCELONA
Tel. 93 300 53 14 • Fax: 93 485 30 29
quimjm@hotmail.com - www.claridentsa.com

BARCELONA

JOSE BLANCO ÁLVAREZ

ESPECIALIDAD EN FIJO,
CERÁMICA CON Y SIN METAL
CIRCONIO REMOVIBLE
E IMPLANTOLOGÍA



Gran Vía Carles III, 15 entlo,1*
08028 Barcelona
Tel y fax: 93 491 31 29

BARCELONA




**- PRÓTESIS SOBRE IMPLANTES
- PRÓTESIS FIJA**

LARIBUSOBRO DENTAL
EMILIO SÁEZ LIZARRIT

C/Fonería, 26 bajos - 08038 BARCELONA
Tel. 93 296 89 97 / 93 432 26 03 - Fax 93 432 26 03
www.lasguias.com/lesdental
lesdental@msn.com

COLABORACIÓN ZIMMER DENTAL Y COLEGIO DE DENTISTAS DE CÁDIZ



Curso de manejo de tejidos periimplantarios mediante Prótesis, Prótesis Inmediata y Carga Inmediata

Dr. Federico Herrero Climent

CÁDIZ
Lugar de celebración

Hotel Barceló Cádiz
Av. Andalucía, 89
11007 - CÁDIZ
Tel.: 956.242.600

Como viene siendo habitual desde los últimos años, Zimmer Dental renueva su compromiso de colaboración con el Colegio Dentistas de Cádiz como patrocinadores del programa de Formación del Colegio.

Entre uno de los muchos beneficios que hay para los Colegiados, aquellos que asistan a los cursos del Colegio y lleven menos de un año inscritos en esta corporación a la fecha de inicio del

correspondiente Curso de Formación 2008, se beneficiarán automáticamente de inscripción gratuita para los mismos.

Zimmer Dental además organizará el curso "Manejo de Tejidos Periimplantarios mediante Prótesis, Prótesis Inmediata y Carga Inmediata" dirigido por el Dr. Federico Herrero Climent que tendrá lugar los días 12 y 13 de diciembre en el Hotel Barceló Cádiz.

Este curso es eminentemente práctico y se alternan las conferencias del Dr. Herrero con tres prácticas a cual más interesante. La primera práctica consiste en la colocación de un implante SwissPlus®, en una sola fase quirúrgica, y la colocación de un incisivo provisional. La segunda práctica consiste en la colocación de tres implantes, también del sistema SwissPlus®, en costilla de animal con fresas quirúrgicas y con osteotomos para valorar la estabilidad primaria del implante. Y la tercera y última práctica consiste en la colocación de tres implantes Tapered Screw-Vent®, en dos fases quirúrgicas, para hacer una reconstrucción de una prótesis completa.

Cada alumno podrá colocar durante el curso siete implantes de estos dos sistemas de implantes de Zimmer Dental y comprobar las distintas utilidades de cada uno.

Zimmer Dental, proveedor líder de productos dentales de rehabilitación oral, aportará todo el material del curso.

El plazo de inscripción para este curso está ya abierto, las plazas son limitadas por lo que las inscripciones se realizarán por riguroso orden de llegada del justificante de pago.

Colegio de Cádiz
www.dentistascadiz.com

GUÍA PUNTEX anuario dental español

CONTENIDO

- Índice de productos por orden alfabético
- Índice por grupos técnicos
- Empresas: relación alfabética
- Empresas: fichas técnicas
- Empresas y delegaciones: relación por provincias
- Distribuidores de empresas extranjeras
- Marcas
- Proveedores, productos y marcas por grupos
- Laboratorios de Prótesis dental
- Descripción de productos
- Odontólogos-estomatólogos
- Instituciones
- Congresos y exposiciones
- Estadísticas

Exclusiva para el profesional

PUNTEX PUBLICACIONES NACIONALES TÉCNICAS Y EXTRANJERAS, S.A.
puntex@puntex.es www.puntex.es
Padilla, 323 - 08025 Barcelona - Tel. 934 462 820 - Fax 934 462 064

Miembro de la Asociación Europea de Editores de Anuarios

Suscríbase GRATIS a PUNTEX DENTAL e incluya sus datos en la Guía Puntex anuario dental español

Remita este cupón por fax: 934 462 064 - correo-e: puntex@puntex.es, o por correo a PUNTEX - C/Padilla, 323 - 08025 Barcelona

Deseo suscribirme GRATIS a la Revista PUNTEX DENTAL y aparecer GRATIS en la GUÍA PUNTEX anuario dental español

Exclusivo a odontólogos

Nombre.....
Domicilio.....
C.P..... Población..... Provincia.....
Teléfono/s..... Fax..... correo-e..... Web.....
Año nacimiento..... Lugar y año licenciatura.....
Especialidades: Especialista en Cirugía Oral y Maxilo Facial Odontología general A.T.M.
 Endodoncia Ortodoncia Implantología
 Odontología legal y forense Periodoncia
 Gerodontología Odontopediatría
Colegio y Nº de Colegiado.....
Títulos académicos.....
Asociaciones de las que es miembro.....
Nombre de la Clínica.....
Dirección.....
Fecha..... Firma:.....

*De conformidad con la Ley Orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, de Protección de Datos de Carácter Personal la información que sus datos personales y profesionales son tratados, como responsable, por Publicaciones Nacionales Técnicas y Extranjeras, S.A. (PUNTEX), C/Padilla, 323 - 08025 Barcelona para la elaboración, edición, publicación y impresión de la Guía Puntex. La cumplimentación de esta ficha de actualización de su datos, no garantiza PUNTEX tener a todos los asistentes finalizados si no nos proporciona sus datos. PUNTEX entenderá que consiente el tratamiento de sus datos para los fines indicados si firma el presente, firma y nos devuelve esta ficha de actualización a PUNTEX en la dirección indicada.
Además, le informamos que PUNTEX tratará sus datos personales y profesionales para:
Incluir sus datos en las guías y otras publicaciones editadas por PUNTEX y recibir dichas guías y publicaciones. Si no consiente que se incluyan sus datos en las guías y otras publicaciones de PUNTEX ni recibir éstas, marque la casilla
Enviarle información de productos y servicios médicos, variando de vez en cuando. Si no quiere recibir esta información marque la casilla
Publicar sus datos en la página web de Puntex www.puntex.es, con la finalidad de comunicarle a los usuarios que visiten la citada web, lo cual puede suponer la transferencia de información de sus datos a países de los que no ha declarado la existencia de un nivel adecuado de protección a la LOPD, como a países que no tengan el mismo nivel de protección que la LOPD. Si no quiere que sus datos se publiquen en la página web de Puntex marque la casilla
Sus datos personales serán cedidos, con fines de publicidad, a terceros empresas pertenecientes al sector médico-sanitario, editorial, financiero, educación, automoción, informática, UNG, telecomunicaciones, consultoría, asistencia, moda, mobiliario, alimentación, ocio, ocio y cultura. Si no quiere que sus datos se cedan a las empresas de los sectores indicados marque la casilla
Igualmente, le informamos que el dato del e-mail que usted nos proporciona será utilizado por PUNTEX para enviarle comunicaciones comerciales por vía electrónica sobre otras publicaciones editadas por esta empresa. Conforme a la Ley 34/2002, de 11 de julio, de Servicios de la Sociedad de la Información y de Comercio Electrónico, le solicitamos su consentimiento expreso para el uso de su e-mail con el fin indicado, el cual entenderemos otorgado al cumplimentar la e-mail y firmar esta ficha de actualización, salvo que le indique lo contrario en la siguiente casilla
Usted podrá solicitar su baja del servicio de envío comerciales por e-mail enviando un mensaje electrónico a la dirección: bsandito@puntex.es comunicando este extremo. Asimismo, en cada comunicación que se le envíe se le informará debidamente acerca del procedimiento previsto para ello.
 Marque esta casilla y remitir esta ficha de actualización a Usted no consiente el tratamiento de sus datos para publicarlo en la guía Puntex ni recibir ésta, pero si consiente que PUNTEX mantenga sus datos personales, para identificarle y evitar que vuelva a aparecer en futuras ediciones de la guía Puntex. Puede ejercitar sus derechos de acceso, modificación, cancelación y oposición dirigiéndose a PUNTEX en la dirección anteriormente indicada.

FDI ANNUAL WORLD DENTAL CONGRESS

Estocolmo (Suecia), del 24 al 27 de septiembre de 2008

FDI World Dental Congress Ltd.
13 Chemin du Levant, l'Avant Centre
01210 Ferney Voltaire - France
Tel.: +33 4 50 40 50 50 / Fax: +33 4 50 40 55 55
hsheppard@fdiworlddental.org
www.fdiworlddental.org

